

Ba Định Luật về Kết Quả



19, 20, 21, 22 Tháng 7, 2022

Tổng Quan Về Sự Kiện

Ba Định Luật về Kết Quả là một sự kiện kéo dài 3,5 ngày; được thiết kế cho các nhà quản lý, lãnh đạo và các đội nhóm muốn tạo ra một tương lai mới - một tương lai mang lại lợi thế cạnh tranh bền vững, nâng tầm hiệu suất doanh nghiệp và củng cố vị thế thành công của họ.

Căn cứ vào cuốn sách bán chạy nhất, *"Ba Định Luật về Kết Quả: Viết Lại Tương Lai Của Tổ Chức Và Cuộc Đời Bạn"*, sự kiện này được thiết kế để thành viên tham dự áp dụng phương pháp tiên tiến này vào việc chuyển hóa hiệu suất của cá nhân và đội nhóm.

Người tham dự sẽ nhận được đường dẫn để đến với:

- Các yếu tố có tính quyết định trong việc thúc đẩy hiệu suất nhóm
- Những giả định không được kiểm chứng mà giới hạn hành động và vận tốc của tổ chức
- Sức mạnh của ngôn ngữ hiệu suất cao khi đương đầu với sự bất định và những thách thức
- Sự đồng thuận chân thực và hành động phối hợp ở cấp độ tổ chức
- Những phương thức mới để hợp tác với người khác mà nâng cao năng lực tạo ra kết quả của đội nhóm
- Các công cụ để tầm nhìn của tổ chức được duy trì bền vững theo thời gian và được sở hữu bởi mọi người trong toàn tổ chức

Sự kiện này được trình bày dưới dạng đối thoại, bao gồm hỏi-đáp và thảo luận, thực hành, làm việc nhóm, và bài tập về nhà giữa các phiên.

Các cá nhân và đội nhóm ở tất cả các cấp điều hành đều được chào đón tham dự - từ các giám đốc cấp cao đến những nhà lãnh đạo trẻ.

Ngày: 19, 20, 21, 22 Tháng 7, 2022

Thời gian: 8:00 sáng - 6:00 chiều và 8:00 sáng - 1:00 chiều ngày 22 tháng 7

Địa điểm: Khách sạn Pullman Sài Gòn Centre, 148 Trần Hưng Đạo, Quận 1, tp Hồ Chí Minh

Ngôn ngữ: Tiếng Anh và được phiên dịch sang Tiếng Việt

Phí tham dự: \$1.500 USD mỗi người

Vì số lượng chỗ là hạn chế, chúng tôi khuyến nghị các bạn nên đăng ký sớm.

Việc đăng ký sẽ kết thúc vào Thứ Sáu, ngày 8 tháng 7 năm 2022.

Người Dẫn Dắt Sự Kiện

David F. Brown Cố Vấn Cấp Cao, Vanto Group



David F. Brown là một chuyên gia quản lý có kinh nghiệm với nền tảng về phát triển kinh doanh và quản trị mối quan hệ. Ông có bề dày kinh nghiệm trong lĩnh vực tuyển dụng các giám đốc cấp cao, thiết kế ra và thực hiện các hoạt động tuyển dụng.

Là cố vấn cấp cao và là thành viên chủ chốt của đội ngũ Vanto Group - Châu Á, David chịu trách nhiệm cho việc phát triển kinh doanh, thiết kế và dẫn dắt các dự án tư vấn để tạo ra những đột phá trong hiệu suất của tổ chức cho các khách hàng của Vanto Group trên toàn khu vực, bao gồm Đông Nam Á, Úc và New Zealand.

Ông đã dẫn dắt phương pháp độc quyền của Vanto Group trong hơn 12 năm, với khối lượng lớn thời gian làm việc trong môi trường đòi hỏi sự thông dịch.

David đóng vai trò quan trọng trong việc tìm kiếm tài năng mới của Vanto Group, góp phần thiết yếu trong sự phát triển bền vững của Vanto Group trên toàn thế giới.

Trước khi gia nhập Vanto Group, David giữ các vị trí về phát triển kinh doanh và là giám đốc tuyển dụng cấp cao, chuyên trách việc tuyển dụng các nhà điều hành, cũng như quản lý hoạt động tuyển dụng cho Đại học Nam California (USC).

Vân Nguyễn Cố Vấn Cấp Cao, Vanto Group



Là cố vấn cấp cao của Vanto Group, Vân Nguyễn chịu trách nhiệm cho việc mở rộng hoạt động của Vanto Group tại Việt Nam, cũng như lập kế hoạch và dẫn dắt các dự án tư vấn để tạo ra kết quả đột phá cho các tổ chức khách hàng của Vanto Group tại Việt Nam.

Trước khi gia nhập Vanto Group, cô đã làm việc trong nhiều ngành đa dạng ở các vị trí khác nhau, bao gồm dịch thuật, phát triển kinh doanh, quản lý dự án và kiểm toán.

Cô có bằng MBA của Đại học Webster và hai bằng Cử nhân, một về chuyên ngành Tiếng Anh và một về chuyên ngành Kinh tế, từ Đại học Quốc gia Việt Nam.

Thông Tin Về Vanto Group

Vanto Group là một công ty tư vấn toàn cầu, tiên phong trong lĩnh vực chuyển hoá tổ chức, với bề dày kinh nghiệm trong gần 30 năm.

Chúng tôi đã thiết kế và thực hiện các dự án quy mô lớn với hơn năm trăm khách hàng trên hai mươi quốc gia, ở nhiều ngành nghề, lĩnh vực, từ các hoạt động khai thác khoáng sản ở Nam Phi đến các công ty nằm trong danh sách Fortune 500 ở Mỹ, từ các cơ quan chính phủ ở Mỹ Latinh đến một trong những gia tộc giàu có nhất ở Nhật Bản.

Phương pháp tiếp cận độc đáo của chúng tôi – một sản phẩm của công tác nghiên cứu và phát triển không ngừng nghỉ và hợp tác làm việc với một số tổ chức thành công nhất trên thế giới - cho phép chúng tôi đồng hành với khách hàng theo cách mà tạo ra kết quả đột phá một cách nhanh chóng và đáng tin cậy, và được duy trì bền vững bởi một nền văn hóa đột phá mới.

Chúng tôi mang đến chuyên môn trong lĩnh vực chuyển hoá.

Các bạn mang đến chuyên môn trong lĩnh vực ngành nghề của mình.

Cùng nhau, chúng ta tạo ra các kết quả phi thường.

Để biết thêm thông tin, xin vui lòng truy cập www.vantogroup.com

Các Chuyên Gia & Khách Hàng Nói Gì Về Phương Pháp Của Vanto Group

"Tại Mekong Capital, cam kết táo bạo của chúng tôi đối với các công ty được đầu tư là chúng tôi khiến họ đạt được những kết quả to lớn hơn nhiều so với những gì họ có thể tự mình đạt được. Quan hệ đối tác lâu dài của chúng tôi với Vanto Group là một yếu tố quyết định trong hành trình này, hành trình nâng cao một cách nhanh chóng và đáng kể hiệu suất của các công ty được đầu tư ngay sau khi chúng tôi trở thành cổ đông. Với khuôn khổ huấn luyện độc đáo của Vanto Group, các công ty được đầu tư của chúng tôi dám tuyên bố và cam kết thực hiện các mục tiêu thách thức khủng khiếp cho doanh nghiệp của họ. Thậm chí quan trọng hơn, những công ty mà tích cực đón nhận và triển khai phương pháp luận của Vanto Group đã thực sự đạt được chính những mục tiêu mà trước đó mọi người tưởng chừng là điên rồ."

Chad Ovel, Tổng Giám Đốc
Công ty Quản lý Quỹ Đầu tư Mekong Capital,
Việt Nam

"Điều hành một doanh nghiệp là một vấn đề phức tạp, và trung tâm của bất kỳ doanh nghiệp nào cũng đều là con người. Tôi chưa từng thấy một phương pháp luận nào mà tạo ra một tác động tích cực như vậy đến khả năng gắn kết, giao tiếp và tạo ra kết quả của con người như cách mà Vanto Group đã thực hiện cho tổ chức của chúng tôi."

Paul Fireman, cựu Giám Đốc Điều Hành
Tập đoàn Reebok

"Đây là khoá đào tạo cơ bản cho tư duy, trái tim và tâm hồn. Đây cũng là trải nghiệm mang tính chuyển hoá tích cực nhất mà tôi đã từng có. Nếu bạn muốn có phép màu trong cuộc sống của mình, thì đây chính là cách."

Mikio Uekusa, Chủ tịch
Akebono Corporation, Tokyo, Japan

"Trong 17 năm điều hành công ty, đây là quý đầu tiên mà đội ngũ chúng tôi đã đưa ra một lời hứa và giữ được lời hứa như thế này. Văn hóa trước đây là các đội ngũ trong công ty thường đặt ra những mục tiêu mà không ai trông đợi là những mục tiêu đó sẽ được thực hiện và cũng không ai thực sự chịu trách nhiệm cho những mục tiêu đó."

"Đây là lần đầu tiên đội chúng tôi có thể nhìn thấy khả năng và con đường để là một đội ngũ những con người có những điều cần thiết để tạo ra và hiện thực hoá một tương lai táo bạo."

Panus Watanachai, Giám Đốc Điều Hành
Panus Assembly Co., Ltd., Thailand

"Điều khiến tôi rất ấn tượng với quy trình và công nghệ của Vanto Group là nó có cách thực sự trao cho mọi người đường dẫn thực tiễn để thay đổi văn hoá của một tổ chức."

Michael C. Jensen, Giáo sư danh dự bộ môn Quản trị Kinh Doanh, Trường ĐH Kinh Doanh Harvard

Thông Tin Để Đăng Ký

Các bạn đã sẵn sàng tạo ra bước đột phá tiếp theo trong hiệu suất chưa?

Để đăng ký tham dự sự kiện **Ba Định Luật về Kết Quả**, xin vui lòng liên hệ:

Ms. Ngọc Nguyễn

Phone: +84 90 737 2910

Email: nnguyen@vantogroup.com