

LÀM CHỦ THẾ GIỚI KINH DOANH BÁN HÀNG

Đội Vanto Group mời bạn tham gia cùng chúng tôi trong một hành trình trong hai ngày tạo sự chuyển hóa mang tên “Làm Chủ Thế Giới Kinh Doanh Bán Hàng”. Cùng nhau, chúng ta sẽ bước vào một thế giới của sự sáng tạo và hiệu suất, thành thực nghệ thuật trở thành bậc thầy bán hàng chuyên nghiệp, thành tích đỉnh cao. Trong sự kiện này, bạn sẽ trải nghiệm sự tự do và thanh thản trong công việc khi bạn khám phá ra những con đường mới để thực hiện những lời hứa và kế hoạch kinh doanh-bán hàng của mình.

Bạn sẽ có cơ hội để:

- Xác định và loại bỏ các rào cản và trở ngại vô hình đối với việc bán hàng hiệu quả
- Hình dung lại và thiết kế lại ý nghĩa của việc hiện hữu là một nhà bán hàng “chuyên nghiệp”
- Tạo ra các thông lệ thực hành mới mà hỗ trợ sự phát triển không ngừng của bạn với tư cách là một nhà bán hàng chuyên nghiệp
- Nhận được những cách sử dụng ngôn ngữ mới để tạo ra những kết quả bán hàng phi thường

Hãy tham gia cùng chúng tôi trong hành trình đặc biệt này, nơi bạn sẽ định nghĩa lại sự tinh thông trong kinh doanh bán hàng là gì và nhận được đường dẫn đến việc tạo ra những kết quả mà trước đây bạn không thể có được, thậm chí là không thể tưởng tượng được cho bạn.

Hãy nâng tầm cuộc chơi kinh doanh-bán hàng của bạn và chinh phục những đỉnh cao mới cùng với Vanto Group!

25 - 26 THÁNG 3, 2024

GIỜ

08:00 - 18:00

ĐỊA ĐIỂM

TP. HỒ CHÍ MINH

HỌC PHÍ

1.250 USD/1 NGƯỜI

GIẢNG HUẤN

DAVID BROWN

CHUYÊN GIA TƯ VẤN CẤP CAO, VANTO GROUP

VAN NGUYEN

CHUYÊN GIA TƯ VẤN CẤP CAO, VANTO GROUP



NGƯỜI DẪN DẮT SỰ KIỆN



DAVID BROWN
Chuyên Gia Tư Vấn Cấp Cao,
Vanto Group

David F. Brown là một chuyên gia quản lý có kinh nghiệm với nền tảng về phát triển kinh doanh và quản trị mối quan hệ. Ông có bề dày kinh nghiệm trong lĩnh vực tuyển dụng các giám đốc cấp cao, thiết kế ra và thực hiện các hoạt động tuyển dụng.

Là chuyên gia tư vấn cấp cao và là thành viên chủ chốt của đội ngũ Vanto Group - Châu Á, David chịu trách nhiệm cho việc phát triển kinh doanh, thiết kế và dẫn dắt các dự án tư vấn để tạo ra những đột phá trong hiệu suất của tổ chức cho các khách hàng của Vanto Group trên toàn khu vực, bao gồm Đông Nam Á, Úc và New Zealand. Ông đã dẫn dắt phương pháp độc quyền của Vanto Group trong hơn 12 năm, với khối lượng lớn thời gian làm việc trong môi trường đòi hỏi sự thông dịch.

David đóng vai trò quan trọng trong việc tìm kiếm tài năng mới của Vanto Group, góp phần thiết yếu trong sự phát triển bền vững của Vanto Group trên toàn thế giới.

Trước khi gia nhập Vanto Group, David giữ các vị trí về phát triển kinh doanh và là giám đốc tuyển dụng cấp cao, chuyên trách việc tuyển dụng các nhà điều hành, cũng như quản lý công tác tuyển dụng cho Đại học Nam California (USC).



VAN NGUYEN
Chuyên Gia Tư Vấn Cấp Cao,
Vanto Group

Là chuyên gia tư vấn cấp cao của Vanto Group, cô Vân Nguyễn chịu trách nhiệm cho việc mở rộng hoạt động của Vanto Group tại Việt Nam, cũng như lập kế hoạch và dẫn dắt các dự án tư vấn để tạo ra kết quả kinh doanh chưa từng có cho các tổ chức khách hàng của Vanto Group tại Việt Nam.

Trước khi gia nhập Vanto Group, cô đã làm việc trong nhiều ngành đa dạng ở các vị trí khác nhau, bao gồm dịch thuật, phát triển kinh doanh, quản lý dự án và kiểm toán.

Cô có bằng Thạc sỹ Quản Trị Kinh Doanh của Đại học Webster và hai bằng Cử nhân, một về chuyên ngành Tiếng Anh và một về chuyên ngành Kinh tế, từ Đại học Quốc gia Việt Nam.